

Семинары и курсы по управлению продажами

НОВЫЕ ЦИФРОВЫЕ ИНСТРУМЕНТЫ B2B-ПРОДАЖ И УПРАВЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИМ ОТДЕЛОМ

Москва | Курс повышения квалификации (16ч)

Очно:

Онлайн:

30 - 31 июля 2024 MC23572 **36 900 р.**

30 - 31 июля 2024 MC23573 **36 900 р.**

21 - 22 ноября 2024 MC23574 **36 900 р.**

21 - 22 ноября 2024 MC23575 **36 900 р.**

ТРЕНИНГ ДЛЯ МЕНЕДЖЕРОВ ПО ПРОДАЖАМ: ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ В ПЯТЬ ШАГОВ

Санкт-Петербург | Курс повышения квалификации (16ч)

Очно:

Онлайн:

28 - 29 октября 2024 СП11776 **35 000 р.**

28 - 29 октября 2024 СП11777 **35 000 р.**

ЭФФЕКТИВНАЯ РАБОТА С ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТЬЮ И ВЗЫСКАНИЕ ДОЛГОВ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ РАБОТЫ С ПРОБЛЕМНЫМИ ДОЛГАМИ

Москва | Семинар (16ч)

Очно:

Онлайн:

11 - 12 ноября 2024 MC22066 **33 800 р.**

11 - 12 ноября 2024 MC22067 **33 800 р.**